

Head of Industry Sales

PLUS  PACK

INNOVATIVE EMBALLAGELØSNINGER TIL
INTERNATIONALE FØDEVAREPRODUCENTER

ODENSE

Plus Pack er leverandør af innovative og kundetilpassede fødevareremballageløsninger. Virksomheden er en af Europas førende inden for fremstilling af aluminiums- og plastemballage og er en absolut frontløber inden for cirkulære emballageløsninger til fødevarerindustrien.

Salgsledelse og kommercielt ansvar for industrisegmentet

Som Head of Industry Sales får du reference til Group Sales Director, og du bliver kommercielt ansvarlig for salget af emballageløsninger til europæiske fødevarerproducenter. I rollen har du det ledelsesmæssige ansvar for 6 erfarne regionale sales managers, og du bliver en del af salgsledelsesteamet.

Kernen i salget i industrisegmentet er løsninger, der matcher kundens unikke behov – og altid med cirkularitet i fokus. Der er derfor tale om salgsprocesser og kundesamarbejder, der er langvarige og som kræver tætte partnerskaber såvel som et bredt internt samarbejde med kolleger på tværs i organisationen.

Udover at varetage det overordnede kommercielle ansvar for industrisegmentet, bliver dine hovedopgaver:

- Ledelse og udvikling af et internationalt salgsteam
- Direkte kundeansvar for et mindre antal egne strategiske kunder
- Udvikling og eksekvering af strategiske salgsplaner
- Opbygning af stærke kunderelationer
- Gennemføre forhandlinger og indgå samarbejds- og rammeaftaler
- Løbende at gennemføre markeds research samt at identificere trends og nye markedsmuligheder
- Salgsrapportering og opfølgning på salgsnøgletal og -mål

Arbejdsstedet er virksomhedens hovedkvarter i Odense. Der er rejseaktivitet forbundet med jobbet, forventeligt omkring 30-40 dage om året.

Visionær salgsleder med en stærk forretnings- og værdikædeforståelse

Vi forestiller os, at du har en relevant kommerciel uddannelsesmæssig baggrund, f.eks. cand.merc. eller HD-A. Derudover har du opbygget succesfuld erfaring med internationalt B2B salg og salgsledelse. Har du erfaring med emballage- og/eller fødevarerindustrien er det en fordel, men du kan også have skabt dine resultater i en anden industri, hvor komplekse projekter eller kundetilpassede løsninger er omdrejningspunktet.

Igennem din erfaring har du bevist, at du kan tænke visionært, konkretisere ideerne til operationelle handlingsplaner og efterfølgende systematisk eksekvere disse i tæt samspil med dit salgsteam og dine øvrige kolleger. Det er afgørende for din succes i rollen, at du har - eller kan tilegne dig - en dyb indsigt i professionelle fødevarerproducenters forretning og beslutningsmønstre, og at du er nysgerrig på, hvilke markedsbevægelser, der kommer til at definere fremtidens kundebehov.

Samtidig er du kendt for at have styr på dine tal, og du træffer vigtige beslutninger på baggrund af fakta og gennemarbejdede data. Du bygger dine indsatser og din organisering af salget op omkring værktøjer og processer, der sikrer overblik og transparens.

Som leder er du synlig, engagerende og tydelig. Du sætter retning, formidler "the WHY" og du fremmer et bredt samarbejde både hos kunderne, i salgsteamet og på tværs i organisationen.

En spændende karrieremulighed i en ambitiøs og succesfuld koncern

Du bliver en del af en succeshistorie. Plus Pack har på baggrund af en passion for produktet og indsigt i branchen opnået en unik position på markedet for fødevareremballage. Virksomheden udvikler og producerer et af de bredeste produktprogrammer inden for plast- og aluminiumsemballage til fødevarer. Derudover er Plus Pack en frontløber, når det gælder cirkulær emballage og konsistent fokus på og dedikation til en bæredygtig fremtid.

Du får mulighed for at komme helt tæt på nogle af de mest betydelige og interessante fødevarerproducenter i Europa. Du træder ind i en rolle med stort ansvar, men også spændende muligheder for at bidrage til at videreføre succesen og sætte dit fingeraftryk på den videre udvikling.

Lyder dette som dit næste karriereskridt? Så send os dit CV via 'søg stillingen' allerede i dag. Kontakt Nancy Lohmann hos PeopleLink, eller læs mere på www.pluspack.com. Vi ser frem til at høre fra dig!

SØG STILLINGEN

TRANSFORMING
FOOD PACKAGING
FOR GOOD

LÆS MERE OM PLUS PACK

Plus Pack er en international og innovativ koncern med hovedkontor i Danmark og med produktion i såvel Danmark som i Belgien. Virksomheden beskæftiger 220 medarbejdere i Danmark og Belgien, og emballageløsningerne sælges til kunder i mere end 40 lande.

Plus Pack er en familieejet virksomhed med rødder tilbage til 1914, og efter 4 generationer har virksomheden indtaget en position som en stærk spiller i branchen. Succesen er grundlagt på en unik erfaring i industrien, en klar strategi og en vision om at vise vejen fra lineær til cirkulær emballage – og ikke mindst en stærk bevidsthed om, at fødevareremballage spiller en nøglerolle i skabelsen af en bæredygtig fremtid.

Læs mere på www.pluspack.com